Checklist para comprar una camper o autocaravana de segunda mano

30 puntos con semáforo para la visita. Marca una casilla por punto: **B** = Bien, **N** = Negociar (pide arreglo o descuento) o **D** = Descartar (rojo: desconfía). Un rojo en un punto crítico (C) significa que no hay que comprar sin informe de un profesional.

Vehículo / anuncio: _____ Fecha: _____ Precio pedido: _____

Papeles y ficha técnica

B N D **1. El número de bastidor es el mismo en el vehículo y en los papeles** C
Compara el bastidor (VIN) grabado en el vehículo con el del permiso de circulación y el de la tarjeta de ITV.

B N D **2. El vendedor es el titular del vehículo** C
El nombre del permiso de circulación tiene que ser el de quien te vende, con su DNI delante.

B N D **3. Informe de la DGT: sin cargas ni deudas y con kilómetros coherentes** C
Pide a la DGT el informe del vehículo con su matrícula, antes de ir o durante la visita.

B N D **4. ITV en vigor y reformas anotadas en la tarjeta de ITV** C
La tarjeta de ITV tiene que reflejar lo que ves: el tipo de vehículo, las plazas y la camperización.

B N D **5. Masa máxima y plazas: encajan con tu carné y con tu uso** C
Mira la masa máxima autorizada (MMA) y el número de plazas en la ficha técnica.

Carrocería, chasis e interior

B N D **6. Chasis y bajos: sin óxido que afecte a la estructura** C
Mira largueros, travesaños, anclajes de la suspensión, pasos de rueda y la zona de los depósitos.

B N D **7. Carrocería: sin señales de un accidente mal reparado**
Mira paneles, huecos y pintura a la luz del día.

B N D **8. Puertas, portón y cerraduras: cierran y sellan bien**
Abre y cierra todas las puertas, el portón y los registros exteriores.

B N D **9. Suspensión y altura: el vehículo está nivelado en vacío**
Míralo de lado y de atrás sobre suelo plano, sin carga.

B N D **10. Interior: camas, muebles, cinturones y asientos**
Prueba todo lo que se mueve: camas, mesa, techo elevable, puertas de los muebles, asientos y cinturones.

Estanqueidad y humedad

B N D **11. Techo, claraboyas y ventanas: sellado intacto y sin señales de agua dentro** C
Mira por fuera los cordones de sellado y por dentro el revestimiento bajo cada abertura.

B N D **12. Medidor de humedad: lecturas normales en las zonas de riesgo** C
Mide las esquinas, el contorno de ventanas y claraboyas, bajo el fregadero y la ducha, y el suelo junto a las ruedas.

B N D **13. Suelo y bajos de los muebles: firmes, secos y sin moho** C
Pisa todo el suelo y abre los armarios bajos con una linterna.

B N D **14. Olor: sin moho ni ambientador que lo tape**
Huele el interior nada más abrir y otra vez tras cerrar diez minutos.

Electricidad (12 V y 230 V)

B N D **15. Batería de servicio: sin daños y con carga que aguanta**
Mira el tipo, la edad y el estado de la batería que alimenta el habitáculo.

B N D **16. Carga: motor, placa solar y cargador de red cargan la batería**
Comprueba cada fuente de carga que tenga el vehículo, una a una.

B N D **17. Instalación de 12 V: ordenada, con fusibles y sin empalmes caseros**
Mira el cuadro y los cables que se ven, sin abrir nada que esté cerrado con tornillos.

B N D **18. Toma de 230 V y diferencial: protegen la instalación**
Mira la entrada de corriente exterior, el cuadro y los enchufes, solo por fuera.

Gas y calefacción

B N D **19. Certificados de la instalación de gas** C
Pide el certificado de instalación y el último certificado de revisión.

B N D **20. Regulador, mangueras y conexiones: con fecha vigente y sin fugas** C
Mira la fecha de fabricación del regulador y de las mangueras, y el estado de los racores.

B N D **21. Cocina, horno y calefacción: encienden bien y expulsan los gases fuera** C
Enciende cada aparato de gas y la calefacción, con el vendedor delante.

B N D **22. Ventilación y detectores: rejillas libres y detector que suena**
Busca las rejillas de ventilación y los detectores de gas y de monóxido de carbono.

Agua, baño y cocina

B N D **23. Agua limpia: bomba, grifos y calentador sin fugas**
Prueba el circuito de agua completo con el depósito lleno.

B N D **24. Aguas grises y WC: desagües libres, sin olores ni fugas**
Vacía el fregadero y la ducha, y mira el depósito de aguas grises y el WC.

B N D **25. Nevera: enfría con cada fuente de energía y sin olor a amoníaco**
Comprueba que está fría al llegar y que funciona con cada fuente de energía.

Motor, neumáticos y prueba de conducción

B N D **26. Arranque en frío y motor: arranca a la primera y sin humo**
Arráncalo con el motor frío, sin que lo hayan calentado antes.

B N D **27. Historial de mantenimiento: facturas, correa de distribución y kilómetros**
Pide el libro de mantenimiento y las facturas.

B N D **28. Neumáticos: dibujo, edad (código DOT) y estado**
Mira el dibujo, la fecha de fabricación y el flanco de cada neumático, y la rueda de repuesto o el kit antipinchazos.

B N D **29. Prueba de conducción: frenos, dirección y ruidos**
Conduce unos 20 minutos por ciudad, carretera y alguna cuesta, sin radio.

B N D **30. Prueba de conducción: embrague, cambio y temperatura**
Prueba todas las marchas y una subida con el vehículo cargado, si puedes.

B Bien N Negociar D Descartar · C = punto crítico

10 preguntas al vendedor

1. ¿Por qué la vendes y desde cuándo la tienes?
Desconfía si: Una respuesta vaga o que cambia al repreguntar, o que la tenga desde hace pocos meses sin una razón clara.

2. ¿Quién la camperizó y qué documentos de la reforma tienes?
Desconfía si: «Lo hizo un amigo», «eso no hace falta» o «nunca han dicho nada en la ITV».

3. ¿Ha tenido humedades o se ha resellado algo? ¿Hay informe de estanqueidad?
Desconfía si: «Nunca ha tenido nada» sin papeles, que no te dejen medir o que el vehículo esté ya con la calefacción puesta o ventilado antes de llegar.

4. ¿Cuándo se revisó el gas y quién lo hizo? ¿Tienes el certificado?
Desconfía si: «El gas funciona perfecto» sin papeles, o «lo montó mi cuñado».

5. ¿Qué mantenimiento tiene? ¿Tienes las facturas?
Desconfía si: Sin facturas, «todo hecho en casa», o que no sepa cuándo se cambió la correa.

6. ¿Cuántos propietarios ha tenido y cuántos kilómetros lleva? ¿Me dejas pedir el informe de la DGT?
Desconfía si: Que no quiera que lo mires, o que los kilómetros del cuentakilómetros no cuadren con los de la última ITV.

7. ¿Está libre de cargas, deudas, impuestos y multas?
Desconfía si: «Todavía la estoy pagando» sin carta de cancelación de la financiera, o evasivas.

8. ¿Vendes como particular o como profesional? ¿Qué garantía das y me lo pones por escrito?

Desconfía si: «Se vende tal cual» de un vendedor con varios anuncios, o promesas verbales que no quiere escribir.

---

9. ¿Puedo llevarla a un taller de mi confianza o que me la mire un profesional antes de pagar?

Desconfía si: Que te lo niegue, que te meta prisa («tengo otro comprador») o que te pida una señal antes de ver el vehículo.

---

10. ¿Qué le falla ahora o qué tienes pendiente de arreglar?

Desconfía si: «Nada» en un vehículo de muchos años, o que aparezcan fallos solo cuando se los enseñas.

Para cerrar el trato

1. Termina la visita sin hablar de precio. Di que te gusta y que quieres repasar tus notas.
2. Con calma, y por escrito si puedes, ordena lo que has marcado: los rojos primero y después los ámbar.
3. Un rojo en gas, humedad o papeles no se negocia con dinero: pide un informe de un profesional o retírate.
4. Los ámbar sí se negocian: pide presupuesto a un taller de cada uno y pide el arreglo hecho antes de firmar o que se descuente esa cantidad del precio.
5. Pon las cifras de los presupuestos delante, no tu impresión. Un presupuesto de un taller pesa más que «creo que vale menos».
6. Cierra por escrito: contrato con lo pactado (la DGT tiene un modelo), el pago contra la entrega de documentos y la llave, y el cambio de titularidad en los 30 días siguientes. Nada de señales ni transferencias antes de ver el vehículo y firmar.

5 pruebas rápidas

Sin abrir aparatos ni tocar la instalación. En gas y 230 V solo se mira, se huele y se mide desde fuera.

1. Humedad

Seguridad: Solo medir y mirar: no hace falta abrir ni desmontar nada.

1. Mide primero una zona que sepas seca, del mismo material, lejos de ventanas y del suelo: es tu referencia.
2. Mide las esquinas altas bajo cada claraboya y ventana, las esquinas bajas, el suelo junto a las ruedas y el fondo de los armarios bajo el fregadero y la ducha.
3. Si una lectura sale alta, repite a 5 o 10 centímetros. Cuenta la que se repite.
4. Cierra el vehículo diez minutos y vuelve a oler el interior.

Bien: Lecturas parecidas a la de la zona seca, sin manchas y sin olor.
Mal: Lecturas claramente altas que se repiten, madera blanda, manchas u olor a moho.

2. Gas

Seguridad: Solo comprobaciones externas: no abras ni desmontes aparatos y no aflojes racores. Si hueles a gas: cierra la llave de la botella, ventila abriendo puertas y ventanas, no acciones interruptores ni llamas y sal del vehículo.

1. Pide al vendedor que abra la botella. Tú no toques la llave.
2. Mira la fecha impresa en las mangueras y la del regulador.
3. Pulveriza agua con jabón en cada racor, desde el regulador hasta el último aparato, y mira un minuto si salen burbujas.
4. Enciende cada fuego y la calefacción: la llama debe ser azul y estable.
5. Cierra la botella y comprueba que los fuegos se apagan.

Bien: Sin burbujas ni olor, mangueras con fecha vigente y llama azul y estable.
Mal: Burbujas, olor a gas, goma agrietada o caducada, o llama amarilla e irregular.

3. Agua

Seguridad: Si el agua del depósito lleva tiempo parada, no la bebas para hacer la prueba.

1. Con el depósito lleno, abre un grifo: la bomba arranca. Ábrelos todos, uno a uno, y la ducha.
2. Cierra todos los grifos y cuenta: la bomba debe pararse en unos segundos.
3. Mira con linterna bajo el fregadero, junto a la bomba, el calentador y el fondo del depósito: sin gotas.
4. Llena el fregadero y la ducha y vacíalos: el agua baja sin gorgoteo ni olor.
5. Prueba el agua caliente.

Bien: La bomba se para, no hay gotas y los desagües corren libres.
Mal: La bomba sigue arrancando con los grifos cerrados, hay goteos u olor a alcantarilla.

4. Electricidad

Seguridad: Solo medir la tensión en la batería y pulsar el botón de test del diferencial. Sin abrir cuadros ni tocar cables. Si hay olor a quemado, desconecta y no sigas.

1. Con todo apagado, mide la tensión de la batería de servicio: tu referencia en reposo.
2. Enciende luces, bomba y ventilador diez minutos y vuelve a medir: no debe hundirse.
3. Arranca el motor y mide otra vez: la tensión debe subir claramente.
4. Conecta a 230 V (si tiene toma): el cargador carga y el diferencial salta al pulsar «T».
5. Si tiene placa solar, mira en el regulador que entra corriente.

Bien: Tensión estable bajo consumo, carga con cada fuente y diferencial que salta.
Mal: La tensión se hunde, no carga con alguna fuente, el diferencial no salta o hay olor a quemado.

5. Nevera

Seguridad: Si huele a amoníaco, apágala, ventila y no la uses.

1. Pide al vendedor que la encienda la víspera de tu visita.
2. Al llegar, comprueba que está fría y mira que el vehículo esté nivelado.
3. Prueba con 230 V y con gas (y 12 V si lo tiene) y escucha que arranca con cada fuente.
4. Mira y huele la parte trasera: sin amoníaco y sin manchas amarillentas.

Bien: Fría al llegar, funciona con cada fuente y sin olor.
Mal: No enfría tras horas encendida, huele a amoníaco o hay manchas amarillentas.

Notas